



OFFRE CHARGE(E) D'AFFAIRES - 06/2023

Qui sommes-nous ?

Créée en 2006, Archeodunum SAS est une entreprise française spécialisée dans l'archéologie préventive. Elle est agréée depuis 2009 par le Ministère de la Culture et de la Communication. Cet agrément, renouvelé en 2019, nous permet d'opérer en France métropolitaine et en outre-mer, avec un champ de compétence chronologique allant du Néolithique à nos jours. S'appuyant sur un réseau de quatre agences et une équipe permanente de plus de 100 archéologues, notre société déploie son activité sur l'ensemble du territoire national. Son expertise couvre plusieurs spécialités archéologiques (archéologie du bâti, études de mobilier, céramologie, archéozoologie, palynologie, géomorphologie, pétrographie, études documentaires...).

Dans le cadre de l'évolution de notre agence Nord, nous recrutons :

UN(E) CHARGÉ(E) D'AFFAIRES

Contrat à durée indéterminée, poste à pourvoir de suite.

Centré sur la sphère commerciale, vous assurez, en tant que Chargé(e) d'Affaires de l'Agence de Reims, montage des appels d'offre d'un point de vue financier, scientifique et opérationnel. Vous contribuez, sous le contrôle du responsable d'Agence, au développement économique de la société et veillez à la valorisation de l'image de marque de celle-ci en étant force de proposition.

Vos missions :

- Développer et monter des dossiers commerciaux dans les régions Hauts-de-France, Grand Est, Ile de France et en soutien pour les autres régions,
- Travailler en autonomie et prises d'initiatives concertées avec le supérieur hiérarchique,
- Repérer et cibler les futures affaires,
- Etudier les appels d'offres, prospecter de nouveaux clients en terme de faisabilité et de rentabilité,
- Fidéliser les clients existants sur un secteur géographique donné,
- Négocier avec les clients,
- Coordonner les études techniques et les études de prix,
- Assurer un travail en concertation avec le ou les directeurs de projets,
- Rechercher des partenaires et sous traitants éventuels,
- Représenter la société auprès des partenaires extérieurs,
- Rédiger les offres et les contrats de marché,
- Assister les clients,
- Assurer le transfert du dossier aux équipes chargées de la mise en oeuvre,
- Veiller à la valorisation de l'image de marque de la société,
- Contribuer au développement économique de la société,

Conditions de travail :

- Statut : Cadre,
- Durée hebdomadaire : 35 h,

- Lieu de travail : Agence de Reims et déplacements ponctuels sur le périmètre géographique de l'agence, possibilité de télétravail ponctuel,
- Véhicule de service pour les déplacements.

Votre profil et vos qualités :

- Permis B requis,
- Une expérience dans le domaine de l'archéologie préventive serait un plus,
- Polyvalence, rigueur et adaptabilité,
- Qualités relationnelles,
- Maîtrise de l'outil informatique,
- Autonomie, Initiative, sens des priorités et du reporting ;
- Force de propositions et esprit d'entreprise ;
- Organisation, rigueur, disponibilité.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Vous serez intégré(e) dans une équipe dynamique motivée par de nouveaux défis,
- Mutuelle d'entreprise avantageuse, prise en charge en totalité pour vous et vos enfants,
- Prime de 13^{ème} mois versée par moitié en juin et en décembre,
- Possibilité de télétravailler,
- 3 jours de congés enfants malade rémunérés par an,
- Formations internes.

Rattachements administratifs proposés :

- Reims

RENCONTRONS-NOUS, VOUS ÊTES SUREMENT UN FUTUR MEMBRE DE NOTRE EQUIPE !

Merci de déposer votre lettre de motivation et votre CV sur notre site internet à la rubrique recrutement, en sélectionnant la référence « CHARGE(E) D'AFFAIRES-06/2023 », avant le 30 juin 2023.